

CONCORSO STRAORDINARIO FARMACIE

**A CHE PUNTO**

**SIAMO?**

Bologna, 15 aprile 2016



Dott. Pierpaolo Onida

Dott. ssa Raffaella Loi

## Agenda

### ODG

- Il Concorso Regione per Regione
- Quadro normativo: temi caldi
- Sedi accettate e rifiutate
- Calcolo del potenziale
- Anteprema analisi sedi prov. Trento

## Punto nazionale



### ULTIME NOTIZIE



- **Lazio** - Conclusione Interpello dopo sospensione

- **Puglia, Molise** - Sedi farmaceutiche assegnate

- **Emilia Romagna** - Entro aprile le assegnazioni

- **Lombardia** - Interpello annullato, in attesa riattivazione

- **Toscana** - Avvio 1° maggio secondo interpello

- **Trento, Bolzano** - Pubblicazione graduatorie definitive

- **Umbria** - Pubblicazione graduatoria provvisoria

## Quadro normativo

### # CONTITOLARITÀ

Il “caso Emilia – Romagna”: per le forme associate, la titolarità della farmacia sarà in capo ai farmacisti (quindi alle persone fisiche) e non alle società. Respinti i ricorsi al TAR, si va al Consiglio di Stato.

### # DUPLICE ASSEGNAZIONE

Si possono assegnare 2 farmacie alla stessa società, vincitrice in 2 concorsi regionali?  
 Un farmacista può essere socio di 2 diverse società, vincitrici di farmacie in 2 diversi concorsi?



### # DDL CONCORRENZA

Emendamento Mandelli – D’Ambrosio Lettieri: prevede la riduzione da 10 a 3 anni della durata delle nuove società fra farmacisti. Intestazione in tutte le regioni a società, con divieto accettazione in due regioni diverse.

## Punto accettazioni

### Dal bando all'apertura

Su 2.456 sedi, quante nuove farmacie verranno aperte al termine del Concorso?

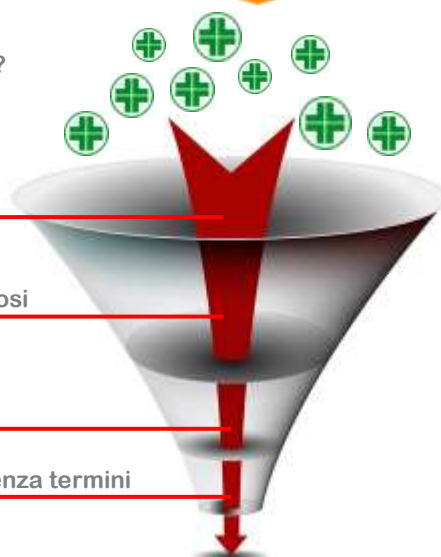
### 1° interpello Toscana

131 sedi (bando di concorso)

16 sedi "sub iudice" per contenziosi

39 sedi non assegnate per rifiuti

33 mancate aperture per decadenza termini



## Dubbi e risposte

La decisione di procedere all'accettazione o al rifiuto è sempre subordinata alla valutazione del

### # POTENZIALE DELLA SEDE FARMACEUTICA

#### Prima dell'interpello

- Come compilare il proprio ordine di preferenza delle sedi?
- Quali sono le sedi a più alto potenziale?

#### Dopo l'interpello

- Come scegliere, fra più alternative, la location migliore?
- Aprire o no? Posso fare una previsione affidabile del fatturato / redditività della nuova apertura?



## Calcolo del potenziale

### # METODOLOGIA

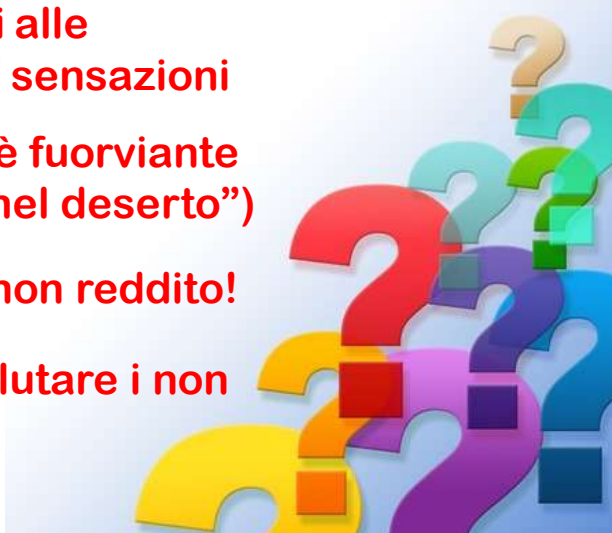


## Calcolo del potenziale



## Gli errori da evitare

1. Non affidarsi alle impressioni / sensazioni
2. Il quoziente è fuorviante (“cattedrali nel deserto”)
3. Ricchezza, non reddito!
4. Non sottovalutare i non residenti



## Anteprima prov. Trento

### # PROVINCIA DI TRENTO

Scomposizione territorio per micro-sezioni di censimento ISTAT

Vai a  
123VIEWER



Tracciatura confini sedi

Vai a  
RANKING SEDI





**GRAZIE PER L'ATTENZIONE**



| tel • 039.2326941 | fax • 039.2317255  
| mail • [info@phareconsulting.it](mailto:info@phareconsulting.it)  
| web • [www.phareconsulting.it](http://www.phareconsulting.it)